

# Cara Berbisnis Online (dalam Tiga Langkah yang Cepat & Pasti)!

 [syamsulalam.net /cara-berbisnis-online/](https://syamsulalam.net/cara-berbisnis-online/)

Hari ini saya ingin nulis dikit tentang [cara berbisnis online](#) versi saya.

Sebelumnya, saya mau kasih tahu anda bahwa post ini dibuat bukan oleh blogger pemula yang menulis untuk mendapatkan trafik, melainkan oleh saya yang sudah malang melintang di dunia bisnis online selama kurang lebih 5 tahun, oleh karenanya saya ingin anda perhatikan serius apa yang saya tulis di bawah ini.

## Cara Berbisnis Online dalam Tiga Tahap

Seperti yang selalu saya bilang, [bisnis online](#) itu kurang lebih sama saja dengan bisnis normal di dunia nyata.

Setiap bisnis itu mendapatkan uang dengan cara menukarkan value yang ia miliki dengan aset (uang) orang lain.

Dan bisnis itu, di mana-mana butuh tiga hal:

- Penawaran (produk atau jasa)
- Pengunjung (trafik atau views)
- Konversi (kemampuan untuk mengubah pengunjung menjadi pembeli)

### Contoh gampang adalah restoran dan/atau jasa laundry...

Mereka punya penawaran berupa makanan dan jasa laundry.

Mereka memilih tempat dimana banyak pengunjung (tidak mungkin restoran buka di sebelah kuburan).

Dan mereka berusaha untuk mengkonversi dengan menawarkan harga yang kompetitif, rasa yang enak, layanan yang cepat, menu yang variatif, dan lain-lain.

Hal yang sama juga berlaku pada *bisnis online* atau *bisnis apapun yang waras*.

Anda pasti tahu bahwa tidak ada jalan sukses yang mudah, dan meskipun ada banyak keunggulan dalam bisnis online, bukan berarti bisnis ini mudah.

Kembali ke topik, mari kita bahas satu persatu tentang cara berbisnis online dalam tiga langkah ini.

## Elemen Bisnis Online #1: Penawaran

Anda harus pastikan bahwa anda punya sesuatu untuk ditawarkan pada orang lain. Sesuatu yang bisa anda jual. Hal ini bisa berupa produk dan jasa.

Jika anda blogger, yang anda jual sebenarnya adalah potensi klik atau pengunjung yang bisa pengiklan anda dapatkan. Namun jika anda tidak atau belum punya keahlian untuk menghasilkan pengunjung ribuan orang per hari ke situs anda, saya sarankan anda cari hal lain untuk ditawarkan.

Saya pribadi tidak menjual slot iklan, karena saya bukan ahli dalam mendatangkan trafik. Tapi saya tetap bisa mendapatkan uang dari internet (bisnis online saya) karena saya punya produk.

Jika anda mengikuti saya cukup lama, anda pasti juga tahu kalau saya berjualan peralatan ternak lele dan baru-baru ini mencoba berjualan baju korea.

Teman saya menjual jersey (kaos bola), teman saya yang lain lagi berjualan baju batik trendi, dulu pernah ada teman saya di Jawa Barat yang berjualan sepatu futsal. Saya punya banyak teman yang menawarkan jasa konsultasi SEO, dan dulu saya pernah menjual jasa pembuatan toko online.

Dengan memiliki produk atau jasa, trafik atau pengunjung yang sedikit tidak masalah karena anda akan tetap menghasilkan uang.

Setelah anda memiliki produk, anda perlu tempat untuk meletakkan produk anda dalam sebuah 'tempat' di internet.

Untuk melakukan hal ini ada beberapa hal yang bisa anda lakukan, anda bisa [membuat website anda sendiri](#) (bisa berupa [website profesional](#) atau [blog gratis di Blogger](#)), atau dengan menumpang tempat di Facebook, TokoBagus.com, dan lain-lain. Saya jelaskan secara detail di post ini: [Bisnis Online Tanpa Modal](#).

Jika anda ingin tutorial video tentang cara bikin website, silakan lihat halaman ini: [Video Tutorial Bisnis Online](#).

Jika karena suatu alasan anda tidak punya produk atau jasa yang bisa anda tawarkan, anda bisa mencari kenalan atau saudara atau teman atau siapapun yang memiliki produk, dan tawarkan kerja sama (ini hal yang saya lakukan dengan ayah saya untuk situs [BeliLele.com](#) saya).

Jika masih tak punya produk, anda mungkin bisa pertimbangkan join [premium membership](#) saya di mana saya jelaskan di post premium saya: [Cara Rahasia Mencari Produk Harga Grosir untuk Toko Online Anda](#).

Jika anda tak ingin memiliki produk sendiri, anda bisa pertimbangkan untuk menjadi affiliate (makelar online) dan gabung affiliate network.

Sayangnya sampai saat ini belum ada affiliate network yang layak di Indonesia sejauh yang saya tahu. Jika anda tertarik menjadi affiliate, anda terpaksa harus join affiliate network global seperti Amazon, Clickbank, dan lain-lain dan menjual ke pasar global. Keahlian berbahasa inggris untuk menjual produk menjadi diperlukan.

Anyway, seandainya anda tertarik anda bisa cek video saya tentang cara daftar affiliate network: [Video Tutorial Belajar Bisnis Online](#).

## Elemen Bisnis Online #2: Pengunjung

Menurut saya ini adalah hal yang relatif paling sulit. Karena kontrolnya terletak di luar tangan kita dan ada banyak hal yang mempengaruhi. Namun, saya akan coba jelaskan semua cara mendapatkan trafik yang bisa anda coba.

Jika anda menggunakan situs seperti TokoBagus.com, Facebook.com, atau menggunakan forum sebagai tempat anda untuk memajang produk atau jasa anda, maka sebenarnya secara default sudah ada pengunjung yang akan melihat penawaran anda.

Yang anda perlukan hanya tinggal memaksimalkannya.

Namun jika anda menggunakan website anda sendiri, maka anda perlu tambahan cara lain, karena orang tak akan mampir ke situs yang mereka tidak ketahui — oleh karenanya situs anda harus bisa 'dilihat' oleh orang lain sehingga bisa dikunjungi.

## Search Engine

Cara pertama yang sering digunakan orang adalah dengan mencoba me-listing situs mereka ke mesin pencari (search engine seperti Google).

Secara default sebenarnya blog anda (Blogger ataupun WordPress) sudah melakukan ping ke search engine untuk memastikan bahwa situs anda ter-index oleh search engine.

Namun tidak ada salahnya untuk mengoptimalkan hal tersebut sehingga tidak hanya ter-index, melainkan situs anda juga tampil di ranking tinggi di mesin pencari pada kata kunci yang anda inginkan. Hal inilah yang sering dipanggil Search Engine Optimization (SEO).

Pembahasan tentang SEO merupakan cakupan lain di luar post ini, jika ingin informasi lebih lanjut, anda bisa cek video saya: [Video Tutorial Belajar SEO](#). Scroll sampai bagian yang membahas tentang SEO.

## Cara Lain Mendapatkan Pengunjung Selain Search Engine

Manfaatkan situs lain, anda bisa menggunakan Facebook.com untuk mempromosikan post atau produk anda, membagikan situs anda ke situs seperti Digg.com atau StumbleUpon.com, buat [banyak video](#) dan promosikan melalui YouTube.com, DailyMotion.com, Vimeo.com dan lain-lain, berkontribusi di blog atau situs orang lain, promosi di forum, dan banyak lagi...

Ada sangat banyak cara mendapatkan trafik, saya tidak akan membahas semua cara karena terlalu banyak.

Namun ingat, jika anda punya produk atau jasa (bukan sekedar blogger dengan modal hanya tulisan), tidak butuh pengunjung ribuan untuk pendapatan jutaan rupiah per bulan. Biasanya trafik dari search engine dan kenalan anda sudah cukup.

### **Elemen Bisnis Online #3: Konversi**

Ini adalah aspek yang paling menyenangkan dari bisnis. Mengubah pengunjung menjadi pembeli. Dan yang menarik dari [bisnis online](#) adalah kurang lebih anda bisa mengotomatiskan hal ini.

Jika anda berjualan produk informasi seperti saya, anda pasti familiar dengan payment processor bernama PayPal.

Anda bisa membuat tombol beli menggunakan PayPal, dimana setelahnya anda tak perlu melakukan apapun untuk menangani transaksi (karena PayPal sudah secara otomatis menangani pembelian dan mengantarkan pembeli anda ke produk yang ia beli).

Itu hal yang paling utama dari mengubah pengunjung menjadi pembeli, yaitu memiliki cara agar pengunjung bisa membeli dari kita. Jika kita memiliki produk dan trafik yang berlimpah, tapi kita tak memberi informasi tentang cara membeli, mereka tak akan membeli dari kita. Sesederhana itu.

Jika anda menjual produk fisik atau jasa secara online, anda bisa menerima pembayaran secara transfer. Pastikan anda mencantumkan cara pembayaran dan cara agar calon pembeli anda bisa mengkonfirmasi pembayarannya pada anda.

Cara lain yang bisa anda lakukan untuk meningkatkan konversi adalah dengan mengkomunikasikan sebaik mungkin produk anda. Anda bisa belajar lebih banyak tentang hal ini dengan mengikuti pelatihan sales (saya belajar dari audio Sales Revolution-nya pak Tung Desem Waringin), atau belajar copywriting.

Dan karena topik mengenai konversi ini juga sangat luas, saya rasa pembahasannya akan membutuhkan satu post tersendiri (post ini sendiri sudah lebih dari 1000 kata).

### **Resep & Cara Berbisnis Online?**

Anda sekarang sudah tahu resep saya berbisnis online.

Sangat sederhana, jadi jangan dipersulit dan diperumit. Anda sudah mengerti semua kepingan puzzle nya, kini saatnya anda untuk melakukan semua yang anda bisa untuk segera me-launch bisnis online anda — apapun itu.

Demikian dari saya, semoga bermanfaat! Salam pintar!

*P.S: Jika anda meng-share atau meng-Like artikel ini, teman anda akan sama terbantunya seperti anda. Anda mungkin dapat pahala dengan melakukannya. Jadi, tolong share dan like post ini dengan tombol di samping (atau di bawah). Thanks!*

## Tentang Penulis: Syamsul Alam

Saya adalah penulis report ini...

Sekaligus pemilik situs tutorial bisnis online gratis terbesar di Indonesia (serius, jika tidak sekarang ya nanti di masa depan). Anda bisa belajar tutorial gratis dalam format video tentang SEO, WordPress, Email Marketing, Toko Online, dan banyak lagi di situs saya: <http://www.syamsulalam.net/>

Selain video, tutorial, dan report gratis yang saya bagi di SyamsulAlam.net, saya juga memiliki beberapa produk premium yang saya yakin anda pasti akan sangat suka.

Beberapa produk saya antara lain:

- [Premium Membership](#) — Keanggotaan premium di SyamsulAlam.net untuk akses SELURUH produk premium saya yang ada sekarang dan yang akan ada nanti di masa depan. Membeli membership ini sama artinya dengan membeli akses ke seluruh e-course saya.
- [SEO Linking Guide](#) — E-Course yang membahas topik SEO, lebih spesifik tentang cara membangun link, strategi link building yang benar, aman, dan super duper efektif, dan sangat banyak lagi.
- [Ulimite On Page SEO](#) — E-Course yang membahas topik SEO, secara khusus tentang on-page SEO super duper sakti yang memungkinkan anda untuk dengan lebih mudah ranking lebih tinggi daripada kompetitor anda yang membangun link sekalipun. E-course ini sudah termasuk dalam [SEO Linking Guide](#).
- [Link Building Manual](#) — E-Course yang membahas topik SEO, secara khusus tentang panduan super lengkap tentang cara membangun link massal dari beragam tipe link yang ada, sekaligus panduan tentang cara meng-outsourcing proses link building anda ke pihak ketiga. E-course ini sudah termasuk dalam [SEO Linking Guide](#).
- Dan banyak lagi yang masih draft di hard disk saya, menunggu untuk saya launch.

Jika anda suka yang gratis-gratis dan alergi dengan yang bayar-bayar (hahaha...), saya punya banyak tutorial gratis dan report gratis super duper keren di SyamsulAlam.net, jadi pastikan anda mampir dan jadi subscriber mailing list feedburner saya.

Terima kasih karena telah membaca report ini,

Salam senyum!

~Syamsul Alam — C.E.O Lusmo Digital.

