

TIP BISNES 'TEPI'

Minimum RM1500 sebulan

Raja Kamil
www.RajaKamil.biz

Tip Bisnes 'Tepi', RM1500 sebulan

Kenapa RM1500 ? Kerana....

Kalau beli rumah, boleh bayar installment rumah harga RM300 ribu.

Pendahuluan

1. Ini adalah ebook PERCUMA. Kalau anda beli ebook ni daripada sesiapa, halalkan je lah kat dia. Anggap bagi sedekah kat anak yatim. Haha 😊
2. Ebook ni adalah berdasarkan pengalaman peribadi. Seperti kita tahu, pengalaman-pengalaman ni, tidak semestinya 100% perlu ikut.
3. Be creative, adjust lah apa yang patut. Kalau rasa keuntungan RM50 sehari terlalu sedikit, naikkan lah lagi
4. Dulu saya mula, dengan produk yang bagi keuntungan RM1/jualan. Kemudian, naik RM5/jualan, kemudian lama-lama, naik RM1000/jualan dan seterusnya.
5. Idea dia ialah, KONSISTEN. Konsisten buat, catat nota, tulis pengalaman dalam diari bisnes
6. Jika berjaya, 'rinse & repeat', jika gagal, lepas ni, boleh baiki atau elakkan
7. By the way, saya Raja Kamil. Selamat berkenalan dan silalah kongsi ebook ni kepada mereka yang anda ambil berat.
8. All the best. Peace ^_^

Caranya :-

STEP #1 : Market Research

1. search kat google "kat mana nak beli"
2. scroll sampai bawah page, dan perhatikan di bawah "Searches related to kat mana nak beli"
3. sekarang buat kajian, ramai ke nak beli benda yang dicadangkan tu
4. contohnya, "kat mana nak beli kacang kuda"
5. nak tahu ramai ke tak, boleh guna Keyword Planner (taip kat youtube Keyword Planner Tutorial)
6. katakan memang ramai orang search, sekarang kita cari supplier

Nasihat Pakar :: "Setiap hari kita berbelanja dgn membayar wang kpd org. Kenapakah org lain tidak membayar kpd kita setiap hari pula?"

- Coach Bahar

Sponsor

WORLD DESIGNER
WWW.WORLDDESIGNER.MY

Penyedia Servis Grafik *Untuk Online & Offline Bisnes*

*Minisite, Ecover, Banner Animasi, FB Cover Timeline, FB Post Ads
Banner, Bunting, Billboard, Flyers, Product Packaging/Labeling, Book Cover, DVD Cover
Poster, Manipulation, Retouching, Training Etc..*

 WorldDesignerServices



www.GrafikHero.Com
Lagi satu Kolaborasi World Designer

STEP #2 : Supplier Research

1. search je kat google " ____keyword____ dropship"
 2. atau "borong ____keyword____"
 3. nanti anda try lah kow tim dengan supplier tu.
 4. make sure, anda untung at least RM25/jualan
 5. Kalau sehari dapat buat 2 jualan, sudah RM50 sehari
-

Sponsor

**DUIT belanja sentiasa tidak cukup?
DUIT gaji HABIS bayar HUTANG sahaja?**

JOM saya bantu anda tambah pendapatan dengan "TONE EXCEL"
100% hanya menggunakan Handphone SAHAJA.

Layari Sekarang!
www.buatduitdenganhandphone.com

ank2u.com
Friday, 17 March 2014 20:22:11
You are now in a secured site

Accounts & Banking Mobile Banking Investment Insurance Loans Buy Online Buy Online

Account details
Account Details M2U history Today's Transactions Transaction history Debit card history

Transaction date	Description	Debit	Credit
28-Feb-2014	TONE EXCEL SDN BHD (250		RM34,372.50
22-Jan-2014	TONE EXCEL SDN BHD (210	RM32,090.80	
19-Dec-2013	SVG GIRO CR	RM30,581.40	

wow!!

WOW™
Prepaid That Pays™
Tone Excel Sdn Bhd
Card No: 010-003963

WOW™
Prepaid That Pays™
Tone Excel Sdn Bhd
Lembaga Perbadanan Dan
Kebajikan Persekutuan Malaysia
Card No: 010-330298

[f bduildenganhandphone](https://www.facebook.com/bduildenganhandphone) [i buatduitdenganhandphone](https://www.instagram.com/buatduitdenganhandphone) www.buatduitdenganhandphone.com

STEP #3 : Validation

1. Cari group pengiklanan yang aktif dekat Facebook
2. Aktif tu, bukan dilihat daripada berapa banyak iklan, tapi cuba lihat berapa ramai komen, untuk 5 iklan terkini di group tu
3. Guna common sense anda di sini
4. Upload gambar produk anda nak jual dekat group tu
5. Kemudian guna Skrip ni;

"Dalam tempoh 15 saat, saya akan bantu anda untuk dapatkan (nama produk), pada harga tak masuk akal"

Bukan RM1000, bukan RM800, bukan RM400, bukan bukan bukan tetapi RM___ sahaja.

PM saya jika berminat mendapatkan (nama produk) ini.

Stok adalah terhad"

- ganti (nama produk)
- ganti RM___ dengan harga anda

6. Kalau ada demand, tunggu apa lagi, cepat ambil order

7. Kalau takde respon, try repost sebanyak 3 kali pada waktu berbeza.

- contoh 2 petang hari Isnin
- atau 5 petang hari Selasa

- atau 8 malam hari Rabu

8. kadang-kadang timing tak betul, tak ramai orang online masa tu

Nasihat Pakar ::

Orang yang berjaya tidak pernah berhenti, tetapi orang yang GAGAL kerana DIA berhenti sebelum dia BERJAYA .. Tidak penting berapa kali anda JATUH.. Tetapi berapa kali anda BANGUN semula.

- Hisham Supian

Sponsor



**AKAN BERADA DI PASARAN
TIDAK LAMA LAGI!**

Mahu menjana keuntungan dari **KONTRAK KERAJAAN?**
Satu-satunya buku yang ditulis khas untuk
para usahawan bagi mendalami bidang
PEMBELIAN TERUS, SEBUTHARGA dan TENDER KERAJAAN



*untuk 100 pembeli awal sahaja

“Saya telah bekerja selama 30 tahun dengan kerajaan dalam pelbagai posisi dan agensi, bermula dari Tingkatan Biasa sehingga JUSA C. Bidang tugas saya meliputi perolehan daripada sebut harga, tender dan pembelian terus. Saya telah membaca buku ini dan mendapati maklumat dan fakta yang diberikan adalah tepat, mudah difahami dan memang boleh diikuti oleh usahawan untuk memenangi kontrak kerajaan.”

Muhamad Bin Ali
Bekas Pegawai Tinggi Kerajaan

**DAPATKAN DI KEDAI-KEDAI
BUKU BERHAMPIRAN ANDA**

Untuk tempahan awal klik sini: <http://perolehankerajaan.com/buku>
Percuma 12 minggu video live coaching!

Terbitan :



Maklumat lanjut:

Facebook : fb.com/KuasaiKontrakKerajaan

Email : support@perolehankerajaan.com

Hotline : 013-399 7131

STEP #4 : Besederhana

1. Jangan terlalu excited dengan jualan yang mula-mula
 2. Takut nanti, terus keluar modal besar, untuk beli banyak-banyak
 3. Cuba beberapa kali, dan seboleh-bolehnya, minimumkan modal
 4. Kalau boleh buat dropship, dropship dulu
-

Sponsor

USAHAWAN GRAFIK

- Kongsi Teknik Grafik Terkini
- Lubuk Buat Duit dengan Grafik
- Peluang menjadi Usahwan Grafik
- Ruang Sembang Santai Usahawan Grafik

**SERTAI SEKARANG..!!
Cari & Add Group FB:
USAHAWAN GRAFIK**

Free Download Ebook Lubuk Buat Duit dengan Grafik.. 😊

STEP #5 : Rinse & Repeat + nasihat bonus

1. ulang ulang ulang
2. customer service mesti tip top
3. cuba usahakan untuk respon kepada pelanggan kurang daripada 12 jam
4. sentiasa update perkembangan produk kepada pelanggan
5. fokus untuk berikan pengalaman membeli belah yang terbaik kepada pelanggan, untuk dapatkan repeat order
6. minta testimoni daripada pelanggan
7. gunakan testimoni pelanggan untuk dapatkan pelanggan baru
8. gunakan autoresponder (<http://rk.aweber.com>), untuk followup pelanggan melalui email secara automatik
9. sentiasa buat catatan kaedah marketing yang digunakan

Contohnya :-

- FB Ads : RM100, pulangan RM300
- Adwords : RM100, pulangan RM30
- Iklan surat khabar : RM3000, pulangan negative RM200
- Iklan TV : RM10,000, pulangan RM5000
- Iklan Radio : RM12,000, pulangan RM2000

dll

Sponsor

Mobfly.net

**WhatsApp
Marketing**

**DAFTAR
PERCUMA**

**Ayuh Gunakan Senjata Marketing
HEBAT Cara Pahlawan!**

**BENGKEL MOBILE
MARKETING WARRIOR**

**MESEJ SMS @ WhatsApp ke
017.588.7799 / 013.610.8551**



Penutup

Sekian dahulu daripada saya, Raja Kamil

Semoga anda peroleh manfaat daripada tip yang diberikan dalam ebook percuma ini.

Jika anda ingin dapatkan tip-tip bisnes internet yang suppa power lagi, bolehlah layari blog saya di www.rajakamil.biz dan juga follow FB saya, <https://fb.com/rajakamil>

Sekian dahulu. Maaf, jika ada terkasar bahasa.

Raja Kamil

18 Januari 2015