

Anchanto | 2017 | Inside Sales/Leadgen

Job Title: Inside Sales Executive

Positions open: 1

Experience: 3-4+ years

Education and Experience: Diploma or Bachelor Degree all Major

Location: Jakarta

Anchanto, melalui produk SaaS yang dimiliki dan jaringan mitra globalnya, memberikan layanan yang luar biasa, solusi pemenuhan kelas dunia & kemitraan, mendorong bisnis untuk mengembangkan bisnis mereka. Anchanto pemenang berbagai penghargaan Saas Teknologi dan Integrasi dengan dengan pemain ekosistem membuat penjualan secara online dan e-commerce logistik menjadi sederhana untuk semua orang yang memudahkan dan menghubungkan semua pemain kunci di seluruh dunia. Anchanto didirikan oleh Mr. Vaibhav Dabhade pada tanggal 17 Juni 2011 di Singapura dengan visi "untuk memberikan pelanggan pengalaman yang mempesona" melalui platform perangkat lunak dan layanan terkait.

Anchanto sekarang sudah memiliki pelanggan di 10+ negara di seluruh penjuru dunia dan membantu semua pelanggan mengintegrasikan secara mulus ke 41+ pasar online seperti Lazada, Zalora, Qoo10, Flipkart, BliBli, Amazon, dan eBay dll untuk mendorong persediaan Inventaris, konten digital, dan promosi serta mendapat pesanan pelanggan. , semuanya secara real time, 3M, PayTM, DKSH, Luxasia, Essilor, La Roche Posay, ASOS adalah beberapa pelanggan utama.

Tanggung jawab ,termasuk :

- Menerapkan Strategi Sales & Marketing
- Membentuk, menangani dan memperluas basis pelanggan
- Mengumpulkan semua tanggapan pelanggan dan situasi pasar
- Menangani portfolio klien, sesuai dengan standar perusahaan
- Membuat laporan untuk seefektif mungkin untuk marketing dan rencana penjualan
- Melakukan riset pasar dan mengembangkan strategi marketing baru dan produk baru dan pelayanan
- Mencari sumber pelanggan baru melalui inbound data mengikuti dan melakukan telepon dan email
- Mencari orang yang tepat untuk di jadikan target perusahaan
- Memberikan semua peluang pelanggan yang tepat kepada tim penjualan untuk mengembangkan dan merubah nya menjadi pelanggan kita.
- Membantu tim penjualan untuk melakukan penjualan
- Melakukan analisa prospek, kenali semua pemain dalam bisnis dan menghasilkan ketertarikan melalui LinkedIn dan alat lainnya

Persyaratan :

- Terbukti berpengalaman sebagai Telesales untuk produk perangkat lunak
- Harus memiliki kemampuan berbahasa Inggris yang baik lisan & tulisan
- Pendengar yang baik dan mempunyai kemampuan presentasi yang baik melalui telepon
- Mampu berkerja dalam tekanan, prioritas dan manajemen waktu yang baik
- Pintar berbicara

- Maks 30thn diutamakan wanita
- Bisa bekerja dalam shift waktu